事例 徳島県プロフェッショナル人材戦略拠点

販路拡大 副業・兼業

中山間地域の課題をIoTで解決！鳥獣被害・災害対策ソリューション「監視センサー・クラウドシステム」の販路拡大支援



■株式会社電信



所在地	徳島県徳島市
設　立	1990年
従業員数	40人
事業内容	携帯電話基地局・防災無線等通信設備建設、IoT技術活用の自社製品の開発・製造・販売

■活用の背景■

LPWA通信とセンサー、蓄電池を組み合わせた「害獣監視センサー」や「水位監視センサー」を開発し、中山間地域の課題解決に取り組んでいます。全国の自治体などへの販路拡大を進めるため、新たな営業ネットワークの構築が課題となっていました。

■プロ人材の役割■

行政関係者とのネットワークを活用し、自治体などへの営業活動を支援。行政関係者との橋渡し役として、商談機会の創出や新たな関係構築のサポートを行っていただきました。

■副業者について■

【採用人数】
販路拡大支援　２名

【契約期間】初回 ６ヶ月

【報酬額】月額20万円／人
＋成果報酬

【想定労働時間】
月20時間程度

【年代とキャリア】
①40代、広告代理店でマーケティングを担当
②60代、行政や教育機関のアドバイザー

【業務遂行手段】
リモート

■取組の成果■

関東エリアでの商談機会が拡大し、自治体向けビジネスの販路開拓に一定の成果が生まれました。
また、営業エリアが関東圏からさらに東北地方へと広がり、広域展開の基盤構築につながりました。

■活用の効果■

関東エリアでの活動を起点として、従来接点の少なかった東北地方においても課題の把握が進み、新たな商談機会の創出につながりました。
これにより、地域ごとのニーズに応じた提案活動が可能となり、今後の展開に向けた有効な足掛かりを得ることができました。